



Emploi : **Responsable développement territorial – Hydroélectricité – H/F**








[Voir l'offre en ligne](#)

LA SOCIÉTÉ

Eléments / www.elements.green

LE POSTE

Responsable développement territorial - hydroélectricité

-  Contrat de travail : CDI
-  Durée : Temps plein
-  Expérience requise : 5 à 10 ans d'expérience dont au moins 2 dans un poste similaire
-  Localisation : Lyon 3^{ème} ou Eventuellement Montpellier centre-ville
-  Secteurs d'activité : Energies renouvelables, hydroélectricité
-  Domaines : Management, Commercial, ingénierie.
-  Début : Dès que possible

— Descriptif de la société

- Eléments est un développeur, constructeur et exploitant de projets d'énergies renouvelables sur 3 filières : éolien terrestre, photovoltaïque, petite hydroélectricité. La finalité d'Eléments est de produire de l'électricité verte.
- 70 collaborateurs répartis sur 3 agences en France (Montpellier, Lyon et Paris).
- Eléments a pour objectif 2 GW de portefeuille de projets à horizon 2030 en France
- Eléments est une jeune société 100% française exerçant son expertise sur toute la chaîne d'un projet EnR. Elle développe son ancrage territorial et son portefeuille de projets depuis 2015 sur l'ensemble du territoire Français. Eléments est une PME française à l'état d'esprit familial en forte croissance où les relations humaines entre les collaborateurs et l'implication de chacun constituent des éléments clés. L'entreprise bénéficie de l'actionariat et de l'expertise technique et financière du groupe Noria, exploitant de parcs éoliens. Ce partenariat appuie la solidité financière de l'entreprise. La particularité d'Eléments est de développer des projets ancrés aux territoires, avec une orientation forte sur le participatif / la concertation citoyenne et l'intégration de partenaires locaux dans les projets. Les valeurs de la société sont orientées vers cette approche collaborative.
- Dans le cadre de sa croissance, Eléments est en recherche de talents pour accompagner les territoires dans la mise en œuvre de leur transition énergétique. Eléments souhaite renforcer son équipe commerciale en intégrant un responsable développement territorial destiné à piloter et animer l'activité de prospection hydroélectrique.

— Descriptif de l'offre d'emploi

Vous serez basé(e) au sein de l'agence de Lyon (ou éventuellement de Montpellier) et vous piloterez l'équipe d'ingénieurs d'affaires en hydroélectricité (3 personnes). Vous serez amené(e) à renforcer l'équipe commerciale par des recrutements. En lien avec le reste de l'équipe hydroélectrique et les fonctions supports basées à Montpellier, vous serez rattaché(e) au Directeur de l'activité hydroélectrique.

Vous aurez pour principales missions d'animer la cellule commerciale de l'activité hydroélectrique dont la finalité est la sécurisation des futurs sites d'implantation de nouvelles centrales.

Pour cela, vous serez amené à :

- **Incarner la fonction managériale :**

- Manager l'équipe d'ingénieurs d'affaires en hydroélectricité afin d'atteindre les objectifs annuels fixés par la Direction.
- Recruter de nouveaux ingénieurs pour étoffer votre équipe commerciale.
- Accompagner les ingénieurs d'affaires sur la sécurisation des projets (foncier et politique) dans le respect des règles de la politique commerciale d'Eléments.
- Animer le suivi trimestriel de l'activité et les réunions d'équipe, ancrer les rituels collectifs.
- Accompagner de manière individualisée les collaborateurs dans la conduite de leurs objectifs.

- **Piloter l'activité Prospection du pôle hydroélectrique :**

- Piloter la prospection hydroélectrique en lien avec le Directeur hydro et la Directrice Développement Projets ; être force de propositions et d'initiatives.
- Construire et piloter un portefeuille de prospection commerciale de projets hydroélectriques sur le territoire national jusqu'à leur sécurisation foncière complète. Vous assurez le reporting au Directeur hydro de votre activité et celui de votre équipe de manière structurée et synthétique.
- Créer des opportunités de projets / Identifier de nouveaux sites d'accueil pour des centrales hydroélectriques sur la base de critères de recherche définis avec la Direction. Vous réalisez le diagnostic et qualification du potentiel des sites afin de construire vos propositions commerciales.
- Obtenir des rendez-vous avec les collectivités et les propriétaires fonciers concernés par les projets afin de leur présenter votre proposition commerciale jusqu'à la sécurisation foncière complète des sites.
- Déployer la présence territoriale d'Eléments dans les départements ciblés.
- Faire évoluer la stratégie commerciale, suite aux remontées du terrain.
- Développer un réseau d'apporteurs d'affaires par département et de partenariats (coopératives, syndicats...).
- Identifier des relais locaux en soutien aux projets.
- Animer les relations locales foncières et politiques sur les projets sécurisés en soutien aux ingénieurs d'affaires.

- Être garant du déploiement et du maintien des relations durables territoriales : vous êtes l'ambassadeur d'Éléments, véhiculant les valeurs de l'entreprise (transparence, partage, solidarité, qualité) au service de votre équipe et des territoires.
- Passation des projets au pôle développement hydro en concertation avec le Directeur hydro.

Dans le cadre de vos missions, des déplacements fréquents sont à prévoir en régions et sur plusieurs départements.

— Compétences requises

- Ecole d'ingénieurs / école de commerce
- Attrait pour le développement commercial et le management
- Expérience d'au moins 2 ans dans un poste de manager commercial
- Connaissance du fonctionnement des collectivités territoriales
- Connaissance générale du secteur EnR
- Permis B

— Aptitudes recherchées

- Aisance relationnelle
- Profil aimant le contact humain et les déplacements sur le terrain
- Endurance et dynamisme
- Flexibilité, autonomie et rigueur
- Discipline de travail (qualification des reportings, suivi des activités terrain de l'équipe)
- Capacité à travailler en équipe et à fédérer, à créer une dynamique et une émulation collective

— Conditions de travail

- Ordinateur portable + téléphone portable
- Déplacements France entière
- Rémunération fixe selon expérience + Variable non plafonné
- Tickets restaurant
- Plan d'actionnariat BSPCE
- 5 semaines de congés payés + 10 RTT

— Contact

Mathieu SARAIS - Directeur hydroélectricité
mathieu.sarais@elements.green